

Petrobras

Café da Manhã com Analistas

—
São Paulo, 10 de Junho de 2016



Estas apresentações podem conter previsões acerca de eventos futuros. Tais previsões refletem apenas expectativas dos administradores da Companhia sobre condições futuras da economia, além do setor de atuação, do desempenho e dos resultados financeiros da Companhia, dentre outros. Os termos "antecipa", "acredita", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "projeta", "objetiva", "deverá", bem como outros termos similares, visam a identificar tais previsões, as quais, evidentemente, envolvem riscos e incertezas previstos ou não pela Companhia e, conseqüentemente, não são garantias de resultados futuros da Companhia. Portanto, os resultados futuros das operações da Companhia podem diferir das atuais expectativas, e o leitor não deve se basear exclusivamente nas informações aqui contidas. A Companhia não se obriga a atualizar as apresentações e previsões à luz de novas informações ou de seus desdobramentos futuros. Os valores informados para 2016 em diante são estimativas ou metas.

Adicionalmente, esta apresentação contém alguns indicadores financeiros que não são reconhecidos pelo BR GAAP ou IFRS. Esses indicadores não possuem significados padronizados e podem não ser comparáveis a indicadores com descrição similar utilizados por outras companhias. Nós fornecemos estes indicadores porque os utilizamos como medidas de performance da companhia; eles não devem ser considerados de forma isolada ou como substituto para outras métricas financeiras que tenham sido divulgadas em acordo com o BR GAAP ou IFRS.

Aviso aos Investidores Norte-Americanos:

A SEC somente permite que as companhias de óleo e gás incluam em seus relatórios arquivados reservas provadas que a Companhia tenha comprovado por produção ou testes de formação conclusivos que sejam viáveis econômica e legalmente nas condições econômicas e operacionais vigentes. Utilizamos alguns termos nesta apresentação, tais como descobertas, que as orientações da SEC nos proíbem de usar em nossos relatórios arquivados.

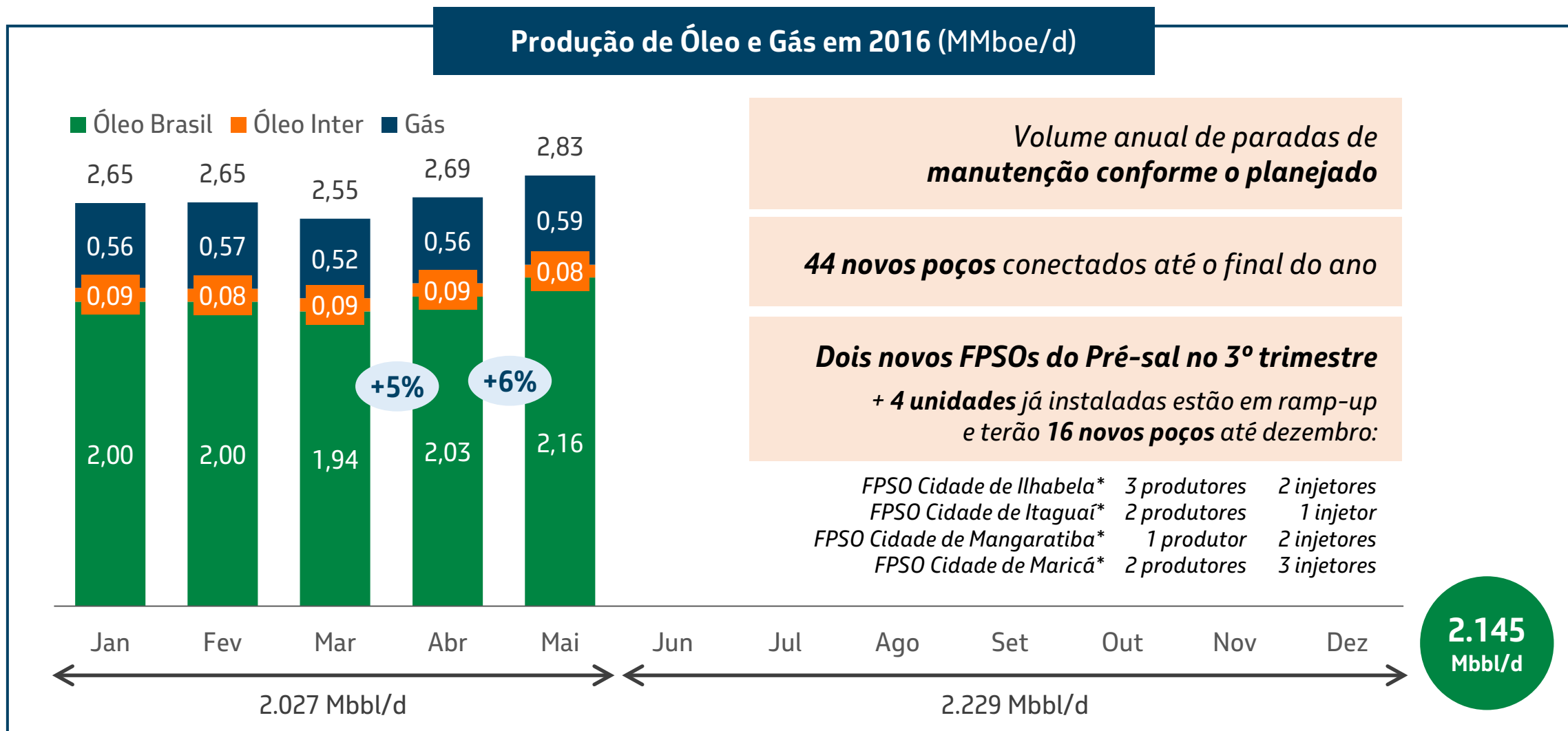
- 1 Mensagem do Presidente
- 2 Produção Cresce e Pré-Sal Ultrapassa 1 Milhão de bpd
- 3 Iniciativas para Financiabilidade
 - Redução do Capex
 - Plano de Desinvestimentos
 - Gestão da Dívida
 - Redução do Opex
- 4 Política de Preços
- 5 Q&A

Mensagem do Presidente

Produção Cresce e Pré-Sal Ultrapassa 1 Milhão de bpd

Produção de óleo no Brasil sobe 11% em relação a março

Novas unidades, 44 novos poços e menor número de paradas de produção até o final do ano permitirão o atingimento da meta

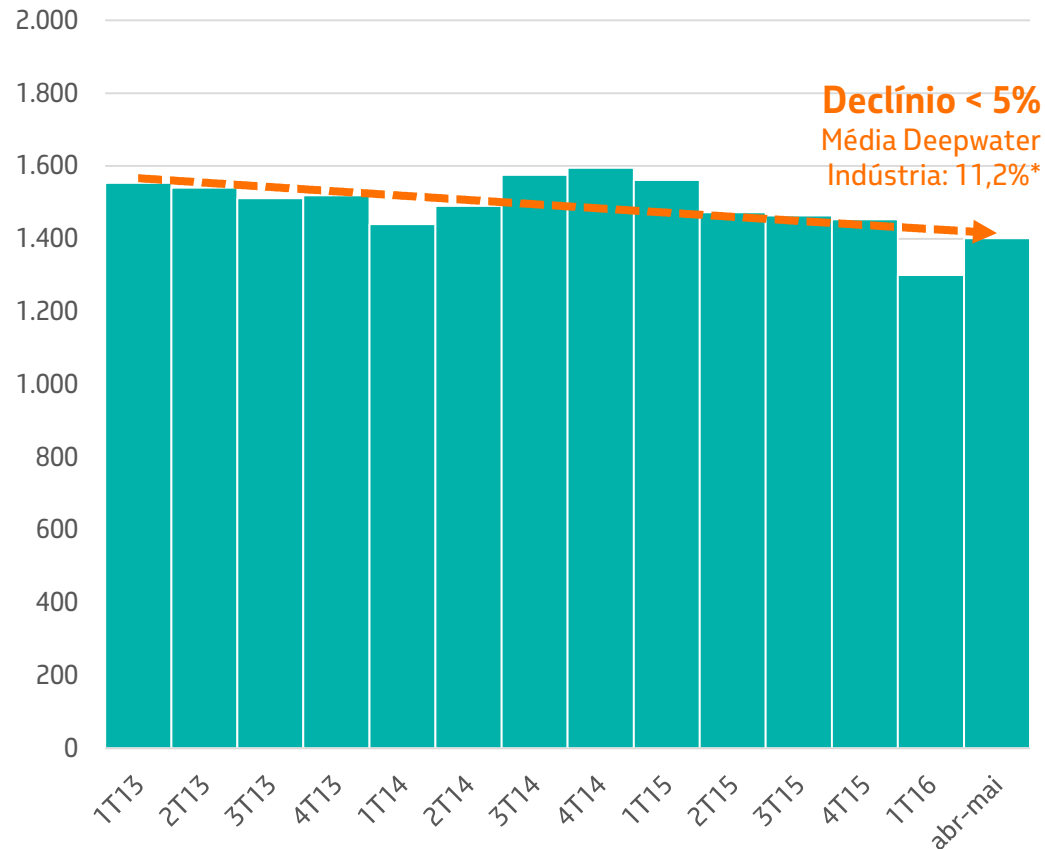


* Previstos para o ano de 2016

Previsibilidade na produção da Bacia de Campos

Controle do declínio e otimização de investimentos garantem a rentabilidade da bacia

Produção de Óleo Bacia de Campos (Mbbbl/d)



Taxa de declínio da produção menor que 5% ao ano

- Gerenciamento dos reservatórios e execução de projetos complementares permitem a mitigação do declínio e previsibilidade na produção.

Otimização de investimentos

- Em 2015, diminuímos em 16% o tempo médio de perfuração de poços na Bacia de Campos (de 92 para 77 dias).

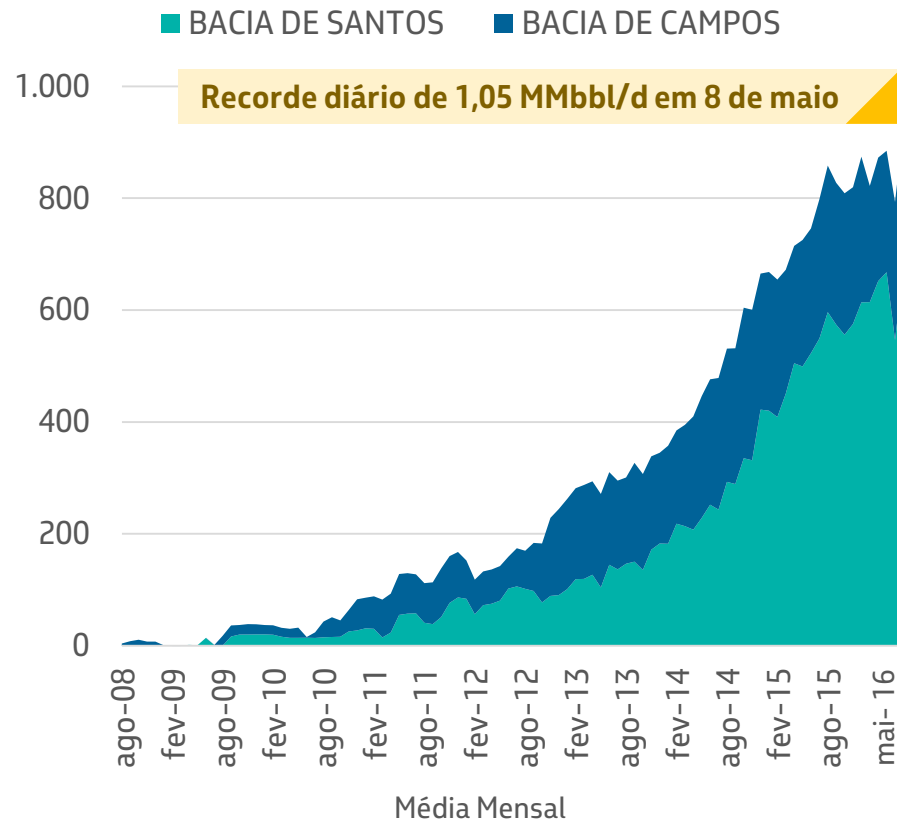
Redução temporária da produção no 1t16

- Efeito das paradas de manutenção no 1T16, principalmente das unidades P-58 (Pq. das Baleias, 180 Mbpd), P-25 (Albacora, 120 Mbpd) e P-53 (Marlim Leste, 180 Mbpd).
- Redução estava prevista no cronograma anual e produção retornou a trajetória anterior.

Produção de óleo do Pré-sal atingiu 1 MMbbl/d em menos de 10 anos

O primeiro milhão da Petrobras levou 45 anos, demonstrando o rápido desenvolvimento da área

Produção operada diária de óleo* ultrapassou **1 milhão de bbl/dia** em maio/16



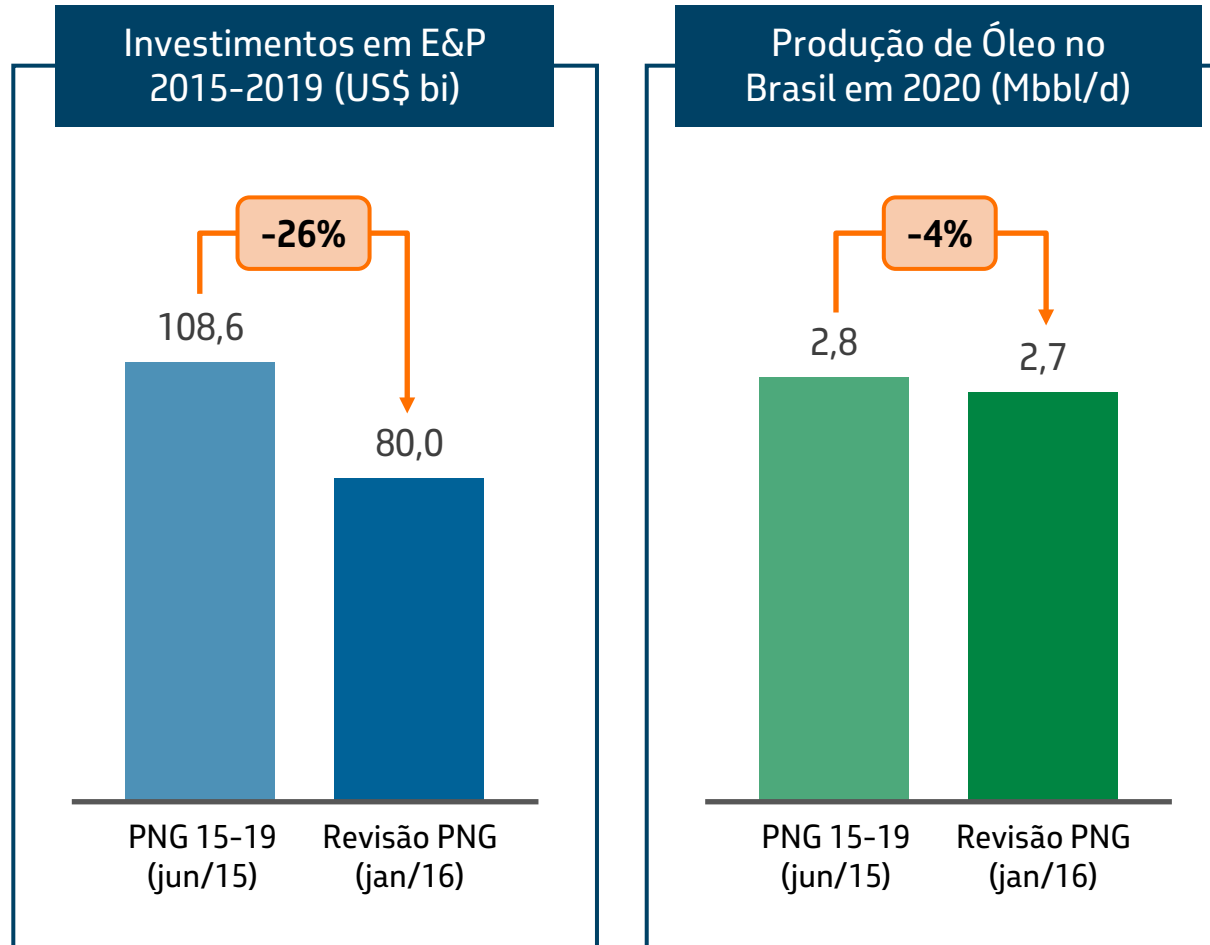
FPSO Cidade de Saquarema está finalizando ancoragem no campo de Lula



Décimo grande sistema de produção do pré-sal terá seu primeiro óleo no início do 3º trimestre.

Otimização de Investimentos

Conhecimento dos reservatórios do pré-sal e sua alta produtividade permitiu a redução de 26% dos investimentos de E&P



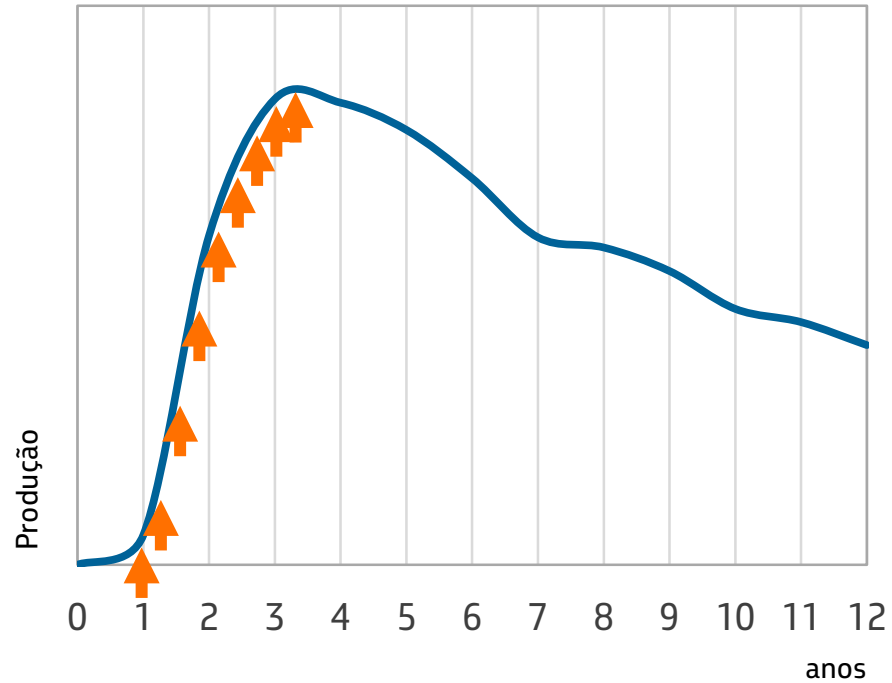
Desde 2010 desenvolvendo o Pré-sal:

- Instalamos **9** unidades de produção, sendo **5** já topadas e **4** ainda em fase de ramp-up
- Conectamos **52** poços produtores
- Reduzimos de **310** para **89** dias o tempo de construção de cada poço
- Atingimos a produção de **1 milhão de barris** de óleo por dia (Petrobras + parceiros)
 - 70% da produção é da Petrobras
 - 43% da produção do Brasil
- Reduzimos o custo de extração de **US\$ 10,4/boe** para **US\$ 7,6/boe**

Alta produtividade do Pré-sal possibilitou prolongamento do Capex

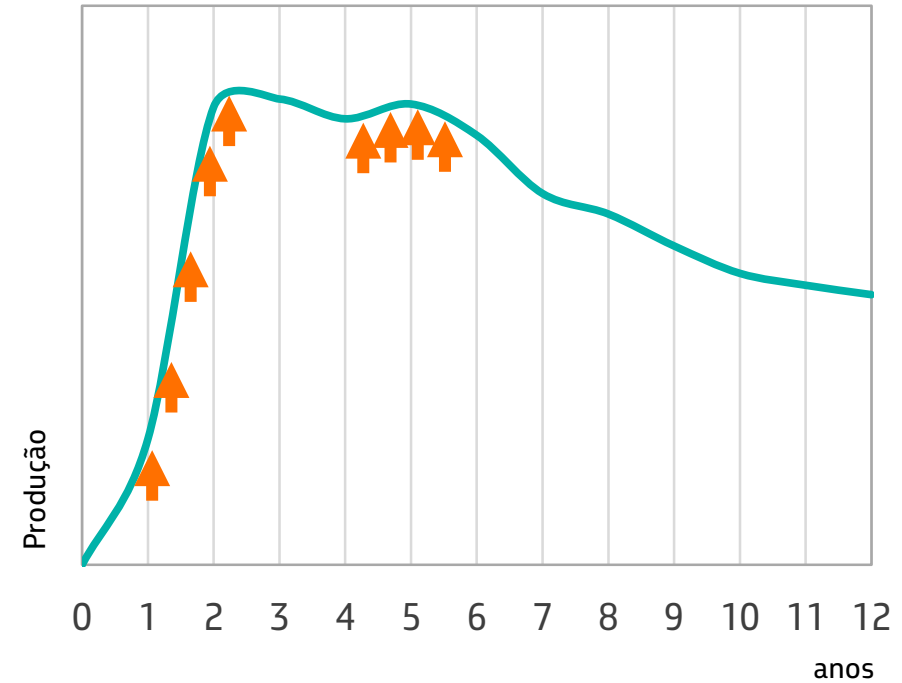
Ramp-up em duas ondas garante manutenção do pico de produção por mais tempo

Curva de Produção Onda Única de Poços



Curva de Produção Duas Ondas de Poços

2ª Onda entre 3 e 4 anos após o início de produção



Projeto piloto economiza R\$ 20 MM/ano com operação portuária

Otimização de Unidade de Manutenção e Serviços (UMS) pode ser estendida para outras 4 unidades

TROCA DE PESSOAL NO PORTO NO LUGAR DE TRANSLADO AÉREO



Redução de custos de troca de pessoal (460 pessoas)



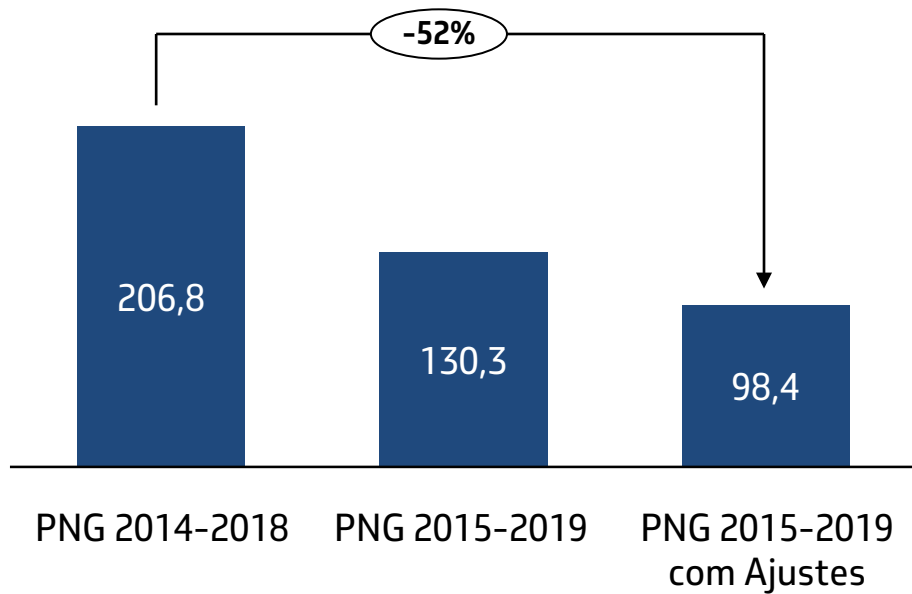
Otimização de custos de translado aéreo

Iniciativas para Financiabilidade

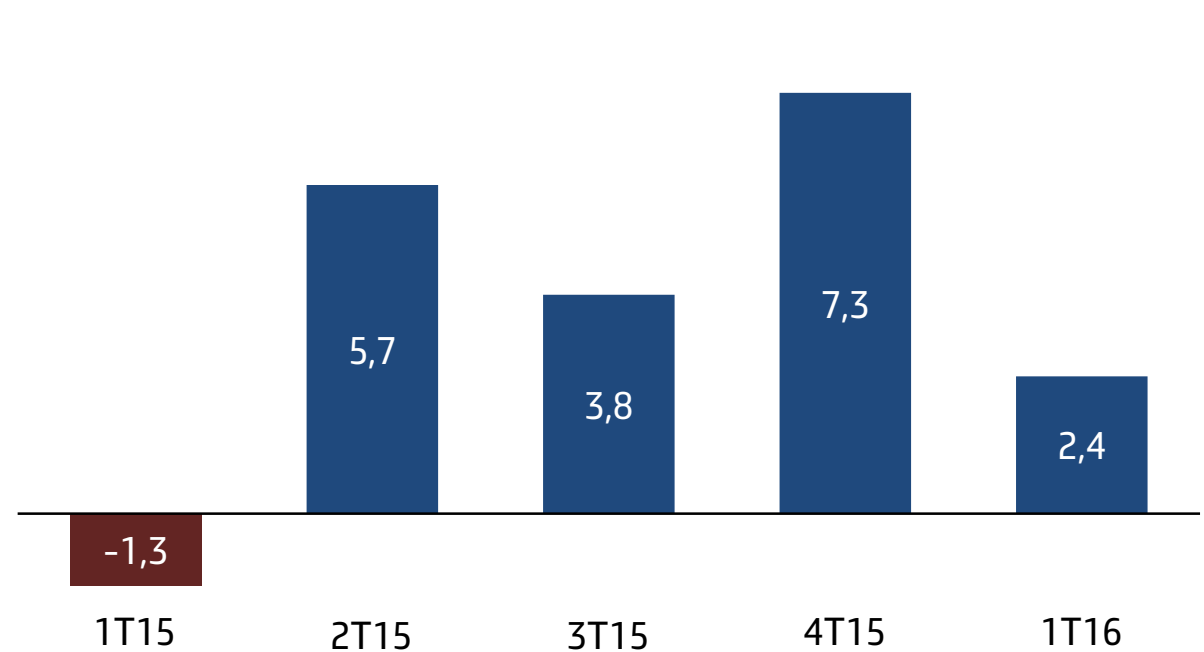
Redução do Capex

Em 2015, alcançamos fluxo de caixa livre positivo pela primeira vez depois de 7 anos

Atualizações do Plano de Negócios e Gestão (US\$ bilhão)



Fluxo de Caixa Livre (R\$ bilhão)



Quatro trimestres consecutivos de fluxo de caixa livre positivo

2015

Transações concluídas - Entrada de caixa de US\$ 0,73 bilhão

- Ativos na Bacia Austral na Argentina, para a CGG (Compañía General de Combustibles S.A.): US\$ 101 milhões.
- 49% Gaspetro para a Mitsui: R\$ 1,9 bilhão (US\$ 540 milhões).
- Ajuste de preço da alienação da Innova e de ativos na Colômbia: US\$ 92 milhões.

2016

1 transação aprovada - Previsão de entrada de caixa de US\$ 0,89 bilhão

- Venda de 67,19% de participação na PESA, para a Pampa Energía: US\$ 892 milhões com previsão de closing em ago/16.

Transações em fase de negociação - Sujeitas a deliberação e aprovação pelas instâncias e órgãos competentes

- Concluída negociação com a Southern Cross Group dos principais termos e condições para a venda de 100% da Petrobras Chile Distribución Ltda. O valor final da operação é estimado em aproximadamente US\$ 490 milhões.
- Aprovada a condução de negociações com a Brookfield, em caráter exclusivo, para parceria na Nova Transportadora do Sudeste (NTS).
- Processo competitivo para parceria na BR Distribuidora em andamento.
- Processo competitivo para venda de terminais de GNL e térmicas associadas em andamento.
- Processo competitivo para venda de campos terrestres em andamento.

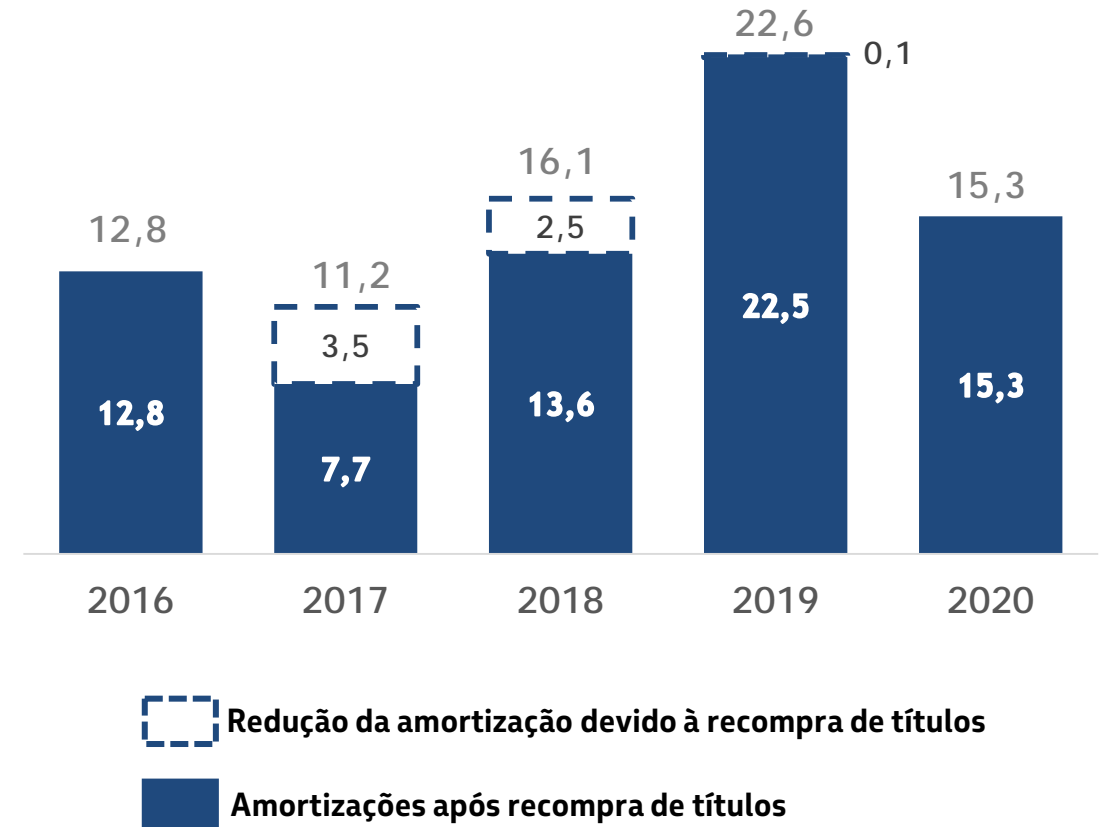
Processo competitivo para alienações de outros ativos em andamento

A carteira de desinvestimentos é dinâmica e pode ser alterada, seja por fatores internos (reavaliação de portfólio e priorização de projetos), ou por fatores externos (manifestação de interesse e resposta do mercado aos projetos de desinvestimentos).

Destaques

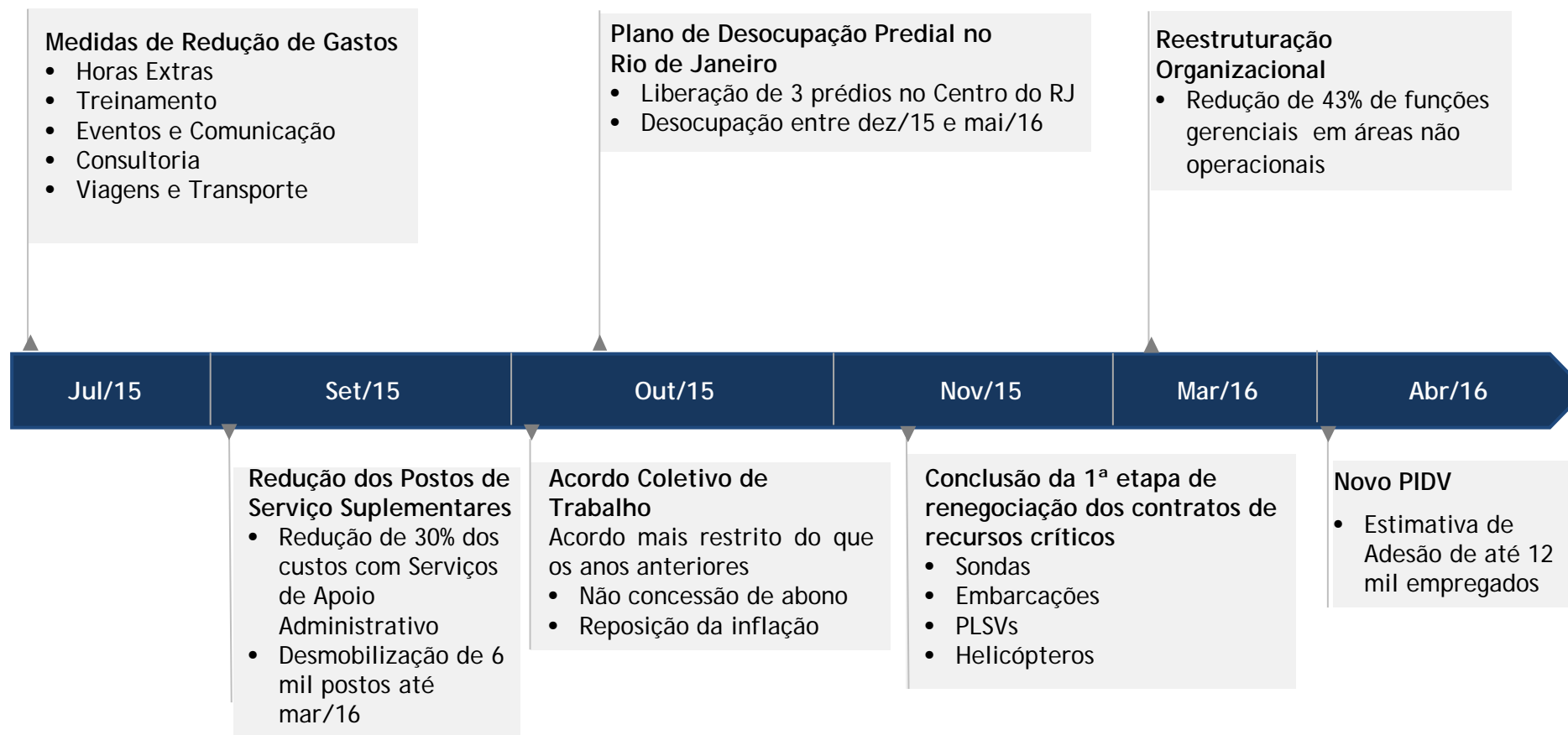
- A Petrobras emitiu, com sucesso, títulos no mercado de capitais internacional:
 - US\$ 5 bilhões com vencimento em 5 anos e yield de 8,625%
 - US\$ 1,75 bilhão com vencimento em 10 anos e yield de 9,0%
- A demanda atingiu mais de US\$ 20 bilhões, composta por aproximadamente 850 ordens;
- Os recursos foram utilizados para Gestão de Passivos. Após a precificação dos títulos, o teto da oferta de recompra aumentou para US\$ 6 bilhões;
- Detentores de títulos em volume equivalente a US\$ 7,5 bilhões e €1,9 bilhões ofertaram seus títulos para recompra;
- Continua aberta até o dia 14 de Junho a oferta *any-and-all*, que tem a intenção de remover certas cláusulas e disposições da escritura dos títulos com vencimento em 2018 e cupom de 8,375%.

Impacto no Cronograma de Vencimento da Dívida (US\$ bilhão)



Redução de Opex

Iniciativas de Redução de Gastos Operacionais Gerenciáveis



Outras Iniciativas em fase de planejamento:

- Otimização de frota de navios;
- 2ª etapa de renegociação dos contratos de sondas, embarcações e aeronaves;
- Otimização de gastos com manutenção de tanques;
- Redução de 1 navio supridor de GNL;
- Novas medidas de redução de gastos administrativos.

Política de Preços

Política Empresarial

- A gestão da Política de Preços na Petrobras é atribuição da Diretoria Executiva, conforme estabelecido no Estatuto Social.
- A Petrobras busca praticar preços competitivos, tendo como referência o mercado internacional de derivados.
- A Petrobras avalia permanentemente a competitividade de suas práticas e condições comerciais.

Q&A

